

JUSTIFICATIVA DE EXEQUIBILIDADE

À
AGÊNCIA GOIANA DE INFRAESTRUTURA E TRANSPORTES – GOINFRA

EDITAL DE CONCORRÊNCIA ELETRÔNICA Nº 046/2026
CONTRATAÇÃO Nº 118384 | PROCESSO Nº 202600005003389

OBJETO: EXECUÇÃO DOS SERVIÇOS DE CONSERVAÇÃO E MANUTENÇÃO DA MALHA RODOVIÁRIA, AERÓDROMOS E BALSAS DO ESTADO DE GOIÁS – LOTE 19

Prezado(a) Senhor(a),

A empresa **MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA.**, pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ sob o nº **21.958.711/0001-43**, por seu representante legal, vem, respeitosamente, apresentar sua **JUSTIFICATIVA DE EXEQUIBILIDADE DA PROPOSTA**, com a finalidade de demonstrar a consistência técnica e a viabilidade econômica do preço ofertado para o lote em referência.

A proposta apresentada foi construída a partir de **composição técnica seletiva**, com incidência de descontos concentrados em parcelas específicas da planilha, observadas a realidade operacional da empresa, as condições efetivas de contratação de insumos e equipamentos, a metodologia de formação de preços adotada pela licitante e os critérios de aceitabilidade previstos no instrumento convocatório.

A competitividade do preço ofertado não resulta de redução linear ou indiscriminada dos custos de execução. Ao contrário, decorre de metodologia de composição fundada na distribuição racional dos descontos entre parcelas do **BDI**, custos operacionais de **equipamentos**, aquisição de **materiais e insumos**, itens de **administração** e organização da **mão de obra**, preservando-se a coerência global da proposta, a compatibilidade com a execução do objeto e a aderência às exigências editalícias.

Nesse contexto, a exequibilidade da proposta deve ser aferida a partir da lógica interna de sua composição e da estrutura técnica que a sustenta, e não apenas da comparação abstrata entre o valor ofertado e o orçamento de referência.

1. CRITÉRIO DE FORMAÇÃO DA PROPOSTA

A proposta da **MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA.** foi estruturada mediante análise individualizada das rubricas com maior capacidade de absorção competitiva, evitando-se a simples aplicação uniforme de descontos sobre todos os itens da planilha.

A metodologia adotada partiu da identificação de parcelas em que a empresa possui **maior eficiência operacional, melhor capacidade negocial, estrutura de custos mais ajustada** ou **condições de contratação mais vantajosas**, concentrando nesses pontos a maior incidência do desconto ofertado.

Desse modo, o valor global proposto decorre de composição técnica orientada por critérios concretos de mercado e pela realidade empresarial da licitante, preservando-se os elementos essenciais à regular execução contratual.

2. BDI E DISTRIBUIÇÃO DOS CUSTOS INDIRETOS

No âmbito do **BDI**, a proposta concentrou redução especialmente nas parcelas de **lucro e administração central**, em razão da política comercial adotada pela licitante e de sua capacidade de operar com estrutura indireta mais ajustada.

A redução dessas rubricas decorre da racionalização administrativa da empresa, da centralização de procedimentos internos, da diluição de despesas corporativas em sua estrutura global e da adoção de estratégia negocial voltada à obtenção de maior competitividade no certame.

Não se trata, portanto, de supressão artificial de custos indiretos, mas de precificação compatível com a realidade organizacional da licitante e com sua forma de absorção administrativa.

Especificamente quanto à **parcela de risco**, o percentual adotado mostra-se compatível com a efetiva exposição contratual da empresa, considerada sua experiência operacional, sua estrutura já consolidada e a forma como os custos foram distribuídos no orçamento.

A composição do BDI, assim, revela escolha técnica e gerencial coerente com a realidade da licitante, sendo plenamente compatível com a sustentabilidade econômica da proposta.

3. EQUIPAMENTOS E CUSTOS OPERACIONAIS

No que se refere aos **equipamentos**, a proposta foi estruturada a partir da forma como a empresa organiza a disponibilização, alocação, utilização e permanência dos ativos necessários à execução do contrato.

Os descontos incidentes nessa rubrica foram distribuídos de forma técnica, com concentração em parcelas que, na realidade da licitante, comportam maior flexibilidade econômica, notadamente em razão da metodologia de composição utilizada, da forma de contratação e disponibilização dos ativos e da gestão operacional adotada pela empresa.

Nos equipamentos de maior sensibilidade econômica, a proposta observou parâmetros prudenciais compatíveis com os limites de aceitabilidade aplicáveis à análise da exequibilidade, preservando-se a coerência entre os valores produtivos e improdutivos e a efetiva dinâmica de utilização dos ativos no contrato.

Nos equipamentos de menor representatividade relativa, a empresa possui condições de operar com estrutura de custos mais enxuta, em razão de sua organização executiva, da forma de composição dos custos correspondentes e da capacidade de gerenciamento eficiente desses recursos.

A competitividade dessa rubrica, portanto, não decorre de manipulação de produtividade

ou de alteração indevida de parâmetros estruturais, mas de melhor distribuição dos descontos e de composição técnica compatível com a realidade operacional da licitante.

4. MATERIAIS, INSUMOS E LOGÍSTICA DE FORNECIMENTO

A formação dos preços dos **materiais e insumos** reflete condições reais de contratação e decorre da capacidade negocial da empresa, de sua experiência em contratações para obras e serviços de infraestrutura e de sua política estruturada de suprimentos.

A proposta foi composta com base em critérios seletivos, observando-se, para os insumos de maior relevância econômica, parâmetros prudenciais compatíveis com as exigências de aceitabilidade, e concentrando-se maior competitividade em materiais que admitem negociação mais vantajosa sem comprometimento da exequibilidade.

Nos itens não inseridos entre aqueles de maior sensibilidade econômica, a empresa possui melhores condições de contratação em razão de sua escala de compras, do planejamento de abastecimento e da previsibilidade executiva proporcionada por sua organização logística.

Quando a composição do fornecimento envolve condições logísticas distintas das referências originais, a empresa adota metodologia de equalização econômica apta a recompor adequadamente o custo do transporte e preservar a aderência do preço final à realidade do lote.

A proposta, assim, não se sustenta em redução fictícia de insumos, mas em efetiva capacidade de contratação, planejamento de suprimentos e estrutura logística compatíveis com o objeto.

5. ADMINISTRAÇÃO, ESTRUTURA DE APOIO E ITENS INDIRETOS

Os custos relativos à **administração local, mobilização, desmobilização, canteiro, apoio operacional** e demais itens indiretos foram apropriados segundo a realidade organizacional da licitante e sua forma de gestão de recursos.

A **MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA.** adota modelo executivo que permite melhor aproveitamento de meios administrativos, ativos de apoio e estrutura organizacional, reduzindo a necessidade de apropriação integral de valores que, em determinadas circunstâncias, não correspondem ao dispêndio incremental efetivo do lote.

Essa racionalização resulta do uso planejado de estrutura de apoio, da gestão integrada de recursos e da possibilidade de composição mais eficiente de determinados itens administrativos, o que contribui legitimamente para a competitividade da proposta sem afetar sua viabilidade.

6. MÃO DE OBRA E ORGANIZAÇÃO DAS EQUIPES

Quanto à **mão de obra**, a proposta foi estruturada em consonância com a organização operacional da empresa, com a distribuição funcional das equipes e com a observância das normas legais e convencionais aplicáveis.

A eficiência dessa rubrica decorre da forma de composição das equipes, da adequação

entre os postos previstos e a metodologia executiva da empresa, bem como da gestão integrada do pessoal técnico e operacional necessário ao cumprimento do objeto.

A licitante dispõe de capacidade de mobilização suficiente para atender às exigências do contrato, com estrutura gerencial e executiva apta a assegurar regularidade, produtividade e adequada distribuição das atribuições envolvidas na execução.

A proposta, assim, preserva a compatibilidade entre custo, execução e regularidade contratual, não se baseando em supressão indevida de obrigações ou em desorganização da estrutura de pessoal.

7. COERÊNCIA GLOBAL DA PROPOSTA

A exequibilidade da proposta da **MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA.** decorre da conjugação de fatores técnicos e econômicos específicos, dentre os quais se destacam: a redução racional de parcelas do **BDI** compatíveis com a realidade empresarial da licitante; a composição eficiente dos custos com **equipamentos**, segundo a forma de disponibilização e utilização dos ativos; a capacidade negocial da empresa na aquisição de **materiais e insumos**; a apropriação racional dos custos de **administração** e estrutura de apoio; e a organização eficiente da **mão de obra** e dos meios necessários à execução contratual.

A proposta deve, portanto, ser compreendida como resultado de distribuição técnica dos descontos e de estruturação seletiva das rubricas orçamentárias, e não como simples redução global sem lastro operacional.

8. CONSIDERAÇÕES FINAIS

Diante do exposto, resta demonstrado que a proposta apresentada pela **MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA.** é **tecnicamente consistente e economicamente exequível**, tendo sido formulada com base em critérios concretos de engenharia de custos, planejamento executivo, eficiência operacional e observância das exigências do edital.

A licitante reafirma sua plena capacidade de executar o objeto nos termos previstos no certame, colocando-se à disposição para prestar esclarecimentos adicionais e para apresentar, em momento oportuno, os elementos complementares que venham a ser solicitados pela Administração.

BELO HORIZONTE, 01 DE JUNHO DE 2026.

DAVID ROCHA

GUIMARAES:00522680631

Assinado de forma digital por DAVID
ROCHA GUIMARAES:00522680631
Dados: 2026.06.01 22:56:49 -03'00'

MATRIX INFRAESTRUTURA LTDA

21.958.711/0001-43